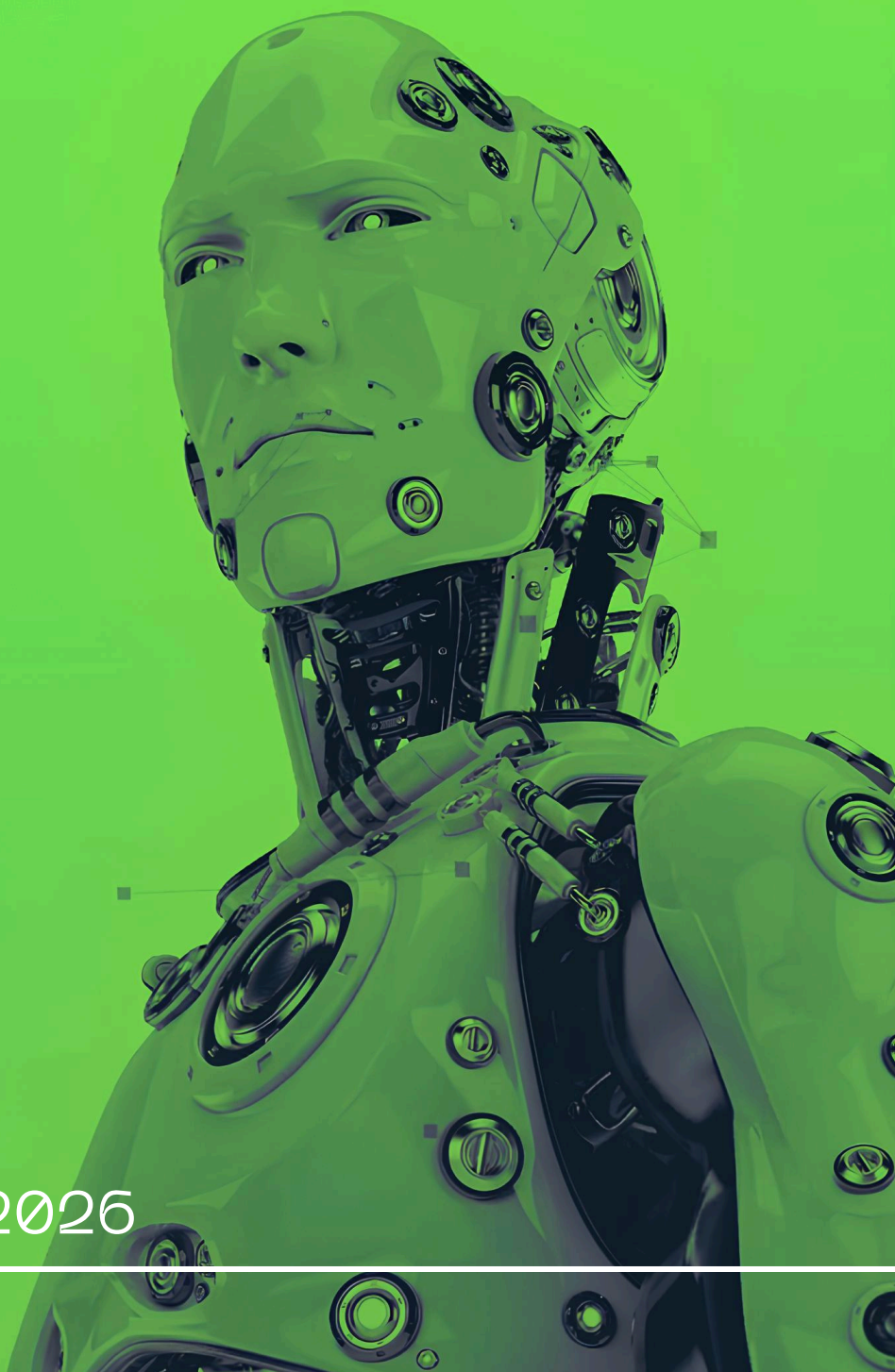


ПИТЧ-СЕССИЯ «ГОРЬКИЙ.АКСЕЛЕРАТОР»

Конспект встречи создан при помощи
искусственного интеллекта и Яндекс Телемоста

ЦИГРФ × Яндекс 360

20 МАЯ 2026



МОДЕРАТОР

Сутормина Мария, CEO, SyndicateVC

УЧАСТНИКИ

- Вотрин Герман, Советник, Фонд им. В. Еремеева
- Бондаренко Алексей, Руководитель Департамента цифровизации, ГК УРАЛХИМ
- Онищенко Максим, Руководитель центра по работе со стартапами, ПАО Газпром нефть
- Красильников Антон, Директор по развитию новых направлений и инноваций, АО Т1
- Власов Максим, Заместитель генерального директора, Фонд «Московский инновационный кластер»
- Виталий Трушанин, Фрактал/Argentum — Генеральный директор
- Александр Синицын, Директор в ООО "P2CПРО"
- Игорь Дубов, Руководитель Альфа-Трек, Учредитель UTREC
- Алексей Черных, Учредитель Octa Unit
- Анастасия Киселева, представитель, 1221 Systems

Сессия стала финальным этапом акселератора Горький Тех, где восемь стартапов представили свои проекты перед жюри из представителей крупного бизнеса и инвестфондов. Спикеры поделились кейсами в сферах ритейла, дорожной безопасности, промышленной автоматизации и корпоративного ИИ, а эксперты дали жесткую, но конструктивную обратную связь по бизнес-моделям и стратегиям продаж. Ключевым выводом стало понимание того, что технологическая зрелость продукта должна подкрепляться выстроенной системой продаж и четким пониманием того, кто готов платить за решение.

Открывает презентацию **Анастасия Киселева (1221 Systems):** «Мы решаем проблему перетары и нехватки товаров, теряя 25% годовой прибыли ритейла из-за неэффективного управления запасами». Команда представила интеллектуальную систему прогнозирования спроса с точностью до 90%, которая уже работает в сетях «Спарс» и «Хорика», обеспечив годовой экономический эффект в 1 миллиард рублей. Жюри отметило высокую эффективность решения, но обратило внимание на скорость обучения модели и давление со стороны новых ИИ-агентов.

Следом выступает **Виталий Трушанин (Фрактал/Argentum):** «Наши камеры фиксируют 23 типа правонарушений и показывают в 80 раз большую эффективность по сравнению со столичными аналогами». Стартап разработал дорожные камеры с ИИ на борту, которые за месяц в Самаре зафиксировали нарушений на 40 миллионов рублей. Эксперты посоветовали рассмотреть концессионные модели взаимодействия с регионами и уточнить портрет партнеров для масштабирования B2G-продаж.

Микрофон переходит к **Александру Синицыну (R2S Pro)**: «Мы даем полный цифровой сквозной контур от заказа до отгрузки, сокращая время поиска информации на 90%». Компания позиционирует себя как замена SAP и Siemens для производств от 300 человек, внедряя решения за 3–5 дней. Жюри настоятельно рекомендовало инвестировать в отдел продаж и маркетинга, так как сложная ERP-система требует активных продаж, а не только технической экспертизы.

Выступает **Игорь Дубов (Альфа-Трек/UTREC)**: «Руководители знают, сколько у них станков, но не знают, сколько из них зарабатывает прямо сейчас, а мы это исправляем». Комплекс UTREC фиксирует скрытые простои оборудования, показывая реальную загрузку, которая часто оказывается на 30% ниже ожидаемой. Эксперты похвалили четкое позиционирование продукта для среднего бизнеса и предложили заходить на рынок через программы повышения производительности.

Алексей Черных (Octa Unit) представляет решение для безопасной разработки: «Мы помогаем выявлять уязвимости на ранних этапах, снижая количество ложноположительных срабатываний на 80%». Проект OctaUnit ASOC объединяет сканеры и ИИ для автоматического триажа инцидентов в пайплайне CI/CD. Жюри посоветовало снизить запрашиваемую сумму инвестиций и более детально проработать сравнение с глобальными лидерами рынка, такими как GitLab.

В заключительной части мероприятия члены жюри подвели итоги. **Алексей Бондаренко (ГК УРАЛХИМ)** отметил важность выхода гипотез на реальные деньги и партнерства.

Максим Онищенко (ПАО Газпром нефть) анонсировал запуск пилотов с несколькими проектами.