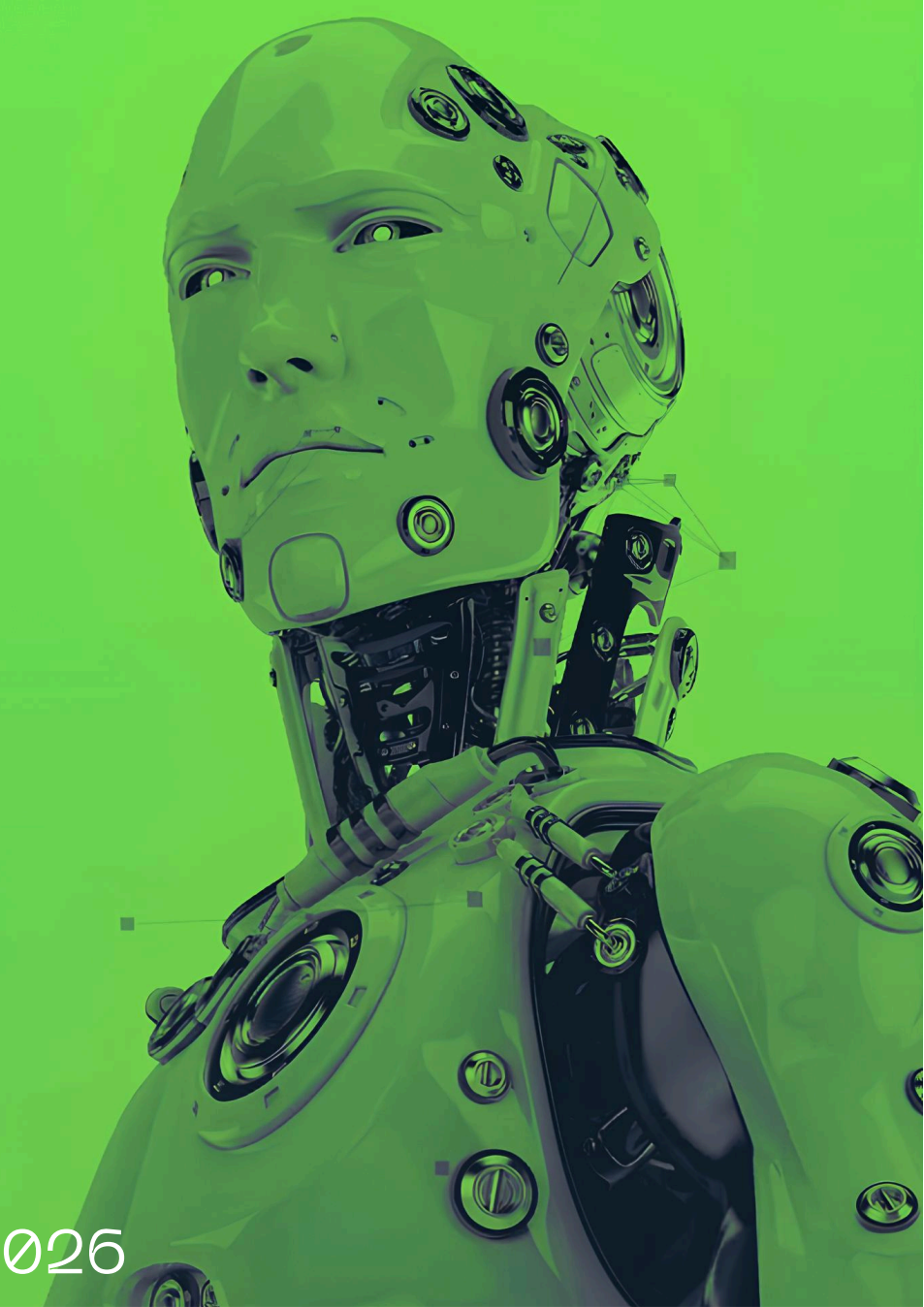


САБОТАЖ ПРОТИВ РЕАЛЬНЫХ КЕЙСОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ САПР

Конспект встречи создан при помощи
искусственного интеллекта и Яндекс Телемоста

ЦИГТФ × Яндекс 360

19 МАЯ 2026



МОДЕРАТОР

Рогачёв Игорь, Генеральный директор, СтроИИКа

УЧАСТНИКИ

- Агафонов Алексей, ЗГД по сопровождению и развитию проектного производства, АО "Атомэнергопроект"
- Вихлянов Максим, Начальник управления, Акционерное общество «Объединенная суд
- Гурьянов Вячеслав, Заместитель генерального директора по информационным техноло, ООО «Газпром проектирование»
- Ергопуло Сергей, Директор по развитию ТИМ, АО «СИСОФТ РАЗРАБОТКА»
- Егоров Максим, Исполнительный директор, Нанософт
- Вадим Антонов, директор по работе с ключевыми заказчиками, Нанософт

Сессия была посвящена обсуждению реального опыта перехода крупнейших промышленных компаний на отечественное программное обеспечение. Спикеры разобрали ключевые барьеры внедрения, включая незрелость ПО, сопротивление пользователей и проблемы с кибербезопасностью, а также поделились конкретными кейсами внедрения в атомной, судостроительной и нефтегазовой отраслях. Ключевым выводом стало понимание того, что импортозамещение – это не выбор, а необходимость, требующая системного подхода и объединения усилий заказчиков и разработчиков.

Алексей Агафонов (АО "Атомэнергопроект") делится опытом внедрения суверенного ПО на проекте четвертого поколения АЭС. Он признает, что изначально возникло сопротивление, так как команда привыкла к зарубежным решениям, но решимость руководства позволила преодолеть этот барьер. «Мы сделали более 600 изменений в стандартный продукт C-Soft Model Studio, чтобы он соответствовал нашим сложным задачам», – рассказывает он. Результатом стала успешная проходка Главгосэкспертизы, что доказало состоятельность отечественного софта. Агафонов подчеркивает, что главное – найти заинтересованных людей внутри коллектива и использовать опыт чемпионатов профмастерства для выращивания новых компетенций.

Вячеслав Гурьянов (ООО "Газпром проектирование") рассказывает о двухлетнем пути к полному отказу от импортного софта. Компания выбрала связку NanoCAD и Model Studio для обеспечения бесшовной миграции данных и перехода к прямому 3D-проектированию. «Мы взяли на себя обязательство за полгода изменить процесс и полностью отключили импортное ПО с 1 июля 2023 года», – отмечает он.

Гурьянов призывает заказчиков объединяться для формирования единых требований к доработкам, чтобы разработчикам было проще и эффективнее создавать нужные инструменты. Он также указывает на главную проблему отрасли: несовместимость отечественного инженерного ПО с отечественными операционными системами, что требует решения на государственном уровне.

Максим Вихлянов (ОСК) описывает сложный процесс создания собственной САПР для проектирования подводных лодок и авианосцев. Из-за экстремальной сложности объектов и требований безопасности компания не могла просто скопировать зарубежные аналоги, а должна была разрабатывать решения с нуля. «Теоретически это возможно, практически это никто не делал», – цитирует он разработчиков. Для снижения сопротивления пользователей ОСК внедрила методологию полигона, где сотрудники участвуют в тестировании и формировании требований. Вихлянов уверен, что переход на отечественные системы, запланированный на 2029 год, будет плавным, так как текущие решения уже не уступают зарубежным по функционалу, а в некоторых аспектах превосходят их.

Сергей Ергопуло (АО "Сисофт Разработка") объясняет смену парадигмы работы с заказчиками: от продажи набора функций к поставке готовых технологий. Разработчики перешли к созданию дата-центричных решений, которые охватывают весь жизненный цикл объекта. «Мы ушли от поставки кнопок и начали думать о том, как будут работать смежники и передаваться данные на стройку», – говорит он. Ергопуло отмечает, что объединение ключевых стейкхолдеров, как инициатива Газпрома, позволило сформировать четкую стратегию развития на три года. Разработчики готовы закрывать сложные ниши, но требуют от рынка четкого фокуса и понимания конечных задач.

Максим Егоров (Нанософт-разработка) раскрывает экономический смысл импортозамещения через эффект мультипликатора: деньги, потраченные на отечественный софт, реинвестируются в экономику страны. Компания, созданная в 2008 году, сейчас имеет более 9 тысяч клиентов и 120 тысяч пользователей, при этом 77% продлевают лицензии. Егоров рассказывает о развитии новых решений, включая паспортизацию объектов и цифровое нормирование с применением ИИ. Он отмечает, что рынок инженерного ПО в России насыщен, но требует заполнения специфических ниш, и Нанософт активно инвестирует в разработку платформенных решений для сложных форм и машиностроения.