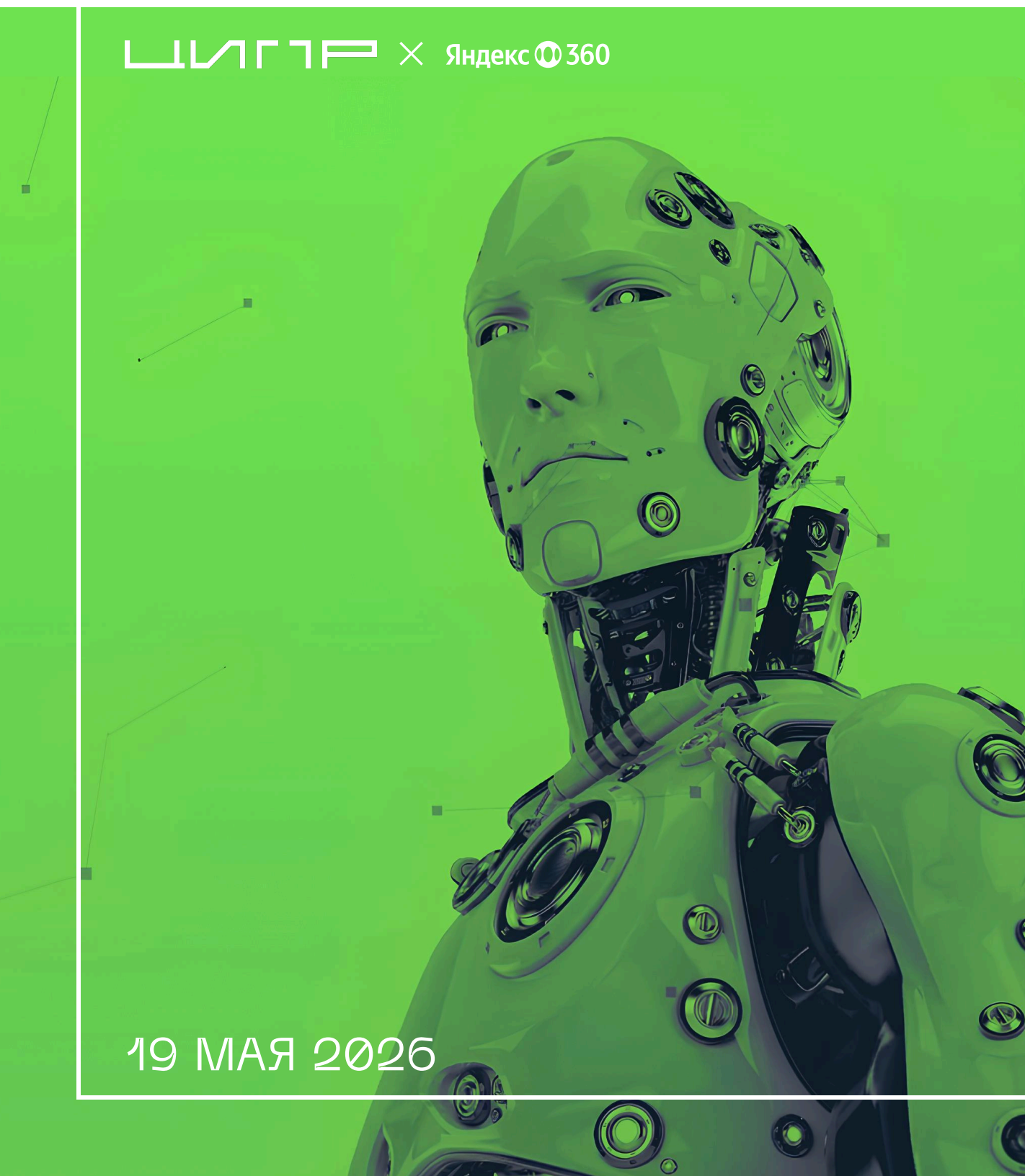


ФОТОНИКА И ЛАЗЕРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ. ОТ НАУКИ К ИНДУСТРИИ

Конспект встречи создан при помощи искусственного интеллекта и Яндекс Телемоста

ЦИГТР × Яндекс 360

19 МАЯ 2026



МОДЕРАТОР

Титов Дмитрий, индустриальный директор Sk Capital

УЧАСТНИКИ

- Косвинцев Николай, руководитель дирекции ЦНТЛ "Фотоника и приборостроение" (Пермский государственный университет)
- Размахаев Сергей, генеральный директор VPG LaserONE (кластер "СФ Тех" ГК Softline)
- Сухоруков Владимир, управляющий директор Sk Capital
- Трещиков Владимир, генеральный директор Т8 (ООО Т8)
- Кузьмин Денис, главный конструктор ВЭБ.РФ
- Дорожкин Павел, директор Центра прикладной фотоники Сколтех

Сессия, посвященная развитию фотонной индустрии и памяти основателя IPG Photonics Валентина Гапонцева, объединила ведущих экспертов отрасли для обсуждения стратегий импортозамещения и выхода на международные рынки. Спикеры пришли к выводу, что ключевым фактором успеха является переход от разрозненных научных исследований к созданию готовых продуктовых решений, ориентированных на конкретные задачи заказчика. Особое внимание было уделено необходимости изменения регуляторной среды и создания единых национальных технологических пакетов для экспорта.

Открывает дискуссию **Павел Дорожкин (Сколтех)**: «Фотоника — это не просто физика, это система обработки и передачи информации, которая определяет будущее телекома, ИИ и квантовых технологий». Он отметил, что за последние 25 лет в области фотоники было присуждено 14 Нобелевских премий, что свидетельствует о высокой скорости коммерциализации научных открытий. По его словам, будущее за гибридными системами, где фотонная предобработка информации сочетается с традиционной микроэлектроникой, а Россия не сильно отстает от мировых лидеров по уровню готовности технологий.

Далее выступает **Николай Косвинцев (Пермский государственный университет)**: «Ключевой рыночный прорыв сейчас — это не сама технология, а умение увидеть её применение в больших проектах и упаковать это в экспортное решение». Он выделил три ставки на ближайшие годы: интеграцию искусственного интеллекта с оптической сенсорикой для мониторинга объектов, создание гибридных оптических систем связи для беспилотников и развитие фотонных гироскопов. По его мнению, отрасль созрела для формирования единого технологического пакета на национальном уровне.

Своим опытом делится **Владимир Трещиков (Т8)**: «Мы видим потенциал в создании отечественных решений для телекома и в растущем рынке медицинской биофотоники, который практически не чувствителен к санкциям». Он подчеркнул, что медицина, особенно в сферах офтальмологии и урологии, представляет собой огромный растущий рынок, где российские компании уже имеют сильные позиции. Также он указал на перспективность фотонных оптических процессоров и литографии как новых фронтиров для технологического суверенитета.

Следом выступает **Сергей Размахаяев (VPG LaserONE)**: «Мы являемся единственным производителем лазеров полного цикла в России, но сталкиваемся с серьезными барьерами в виде нормативной базы и стандартизации». Он рассказал, что компания активно развивает экспорт, в том числе на рынок Китая, где востребованы их новые лазерные решения для медицины и нефтедобычи. По его словам, главная проблема — необходимость доказывать эффективность новых технологий заказчику и преодолевать сопротивление при внедрении стандартов.

Микрофон переходит к **Денису Кузьмину (ВЭБ.РФ)**: «Мой фаворит — медицинская биофотоника и оптогенетика, которые открывают возможности для нейрореабилитации и лечения онкологических заболеваний». Он отметил, что завершаются клинические испытания устройств для восстановления зрения, что является прорывом следующего дня. Для реализации этого потенциала, по его мнению, критически не хватает инфраструктуры нового класса, специалистов и упрощения регуляторики для медицинских девайсов.

Завершает круг **Владимир Сухоруков (Sk Capital)**: «Самое лучшее, что можно сделать для отрасли, — это позволить заказчикам, таким как сотовые операторы, иметь больше денег, например, через корректировку тарифов, а не распределять их через господдержку». Он привел пример Китая, где более высокая регуляторная стоимость связи позволяет инвестировать в развитие инфраструктуры. Также он предложил отказаться от излишнего контроля за использованием инвестиционных средств, чтобы повысить КПД вложений и дать бизнесу свободу действий.